



המכון לאמנויות המשפט  
קורס משא ומתן ומנהיגות עסקית

הקורס לניהול משא ומתן ומנהיגות עסקית במכון לאמנויות המשפט, נועד להקנות למשתתפים מיומנויות וכלים מעשיים לניהול משא ומתן, החל משלב המפגש הראשון ועד לסיום ההליך.

במהלך הקורס יילמדו כללי הצגת עמדות אפקטיביות ויצירת מעמד של גורם מוביל בתהליך, טקטיקות ואסטרטגיות המאפשרות "רווח-לכל" (win-win negotiation), ניהול משא ומתן בהגינות אך בנחישות ועמידה באתגרים מורכבים ובתנאים של אי-וודאות עסקית. דגש מיוחד יושם על ניהול משברים, יכולת זיהוי ושליטה אפקטיבית בניהול וניתוח מצבים קשים.

לצד הלימוד התיאורטי, יבצעו המשתתפים תרגול וסימולציות של סיטואציות עסקיות שונות, תוך שימוש בכלים ובעקרונות שנלמדו בקורס.

צוות המרצים כולל שופטים, עורכי דין מנוסים ואנשי עסקים, שיעשירו את המשתתפים מנסיונם במשא ומתן בעולם העסקי ובשוק ההון, בעסקאות בנייה ובעסקאות מסחריות סבוכות, עם גורמים מקומיים ועם גורמים בחו"ל.

הקורס מיועד לנושאי משרה בכירים, מנהלים ובעלי מקצועות חופשיים, המעוניינים לשפר את היכולות בניהול משא ומתן ומנהיגות עסקית.

הקורס יתקיים אחת לשבוע בהיקף של 11 מפגשים (60 שעות לימוד אקדמאיות). בסיומו תינתן לכל משתתף שהגיע ל-80% מהמפגשים, תעודת סיום מטעם אוניברסיטת תל אביב.

מסיימי הקורס יהיו זכאים להשתתף בקורס קיץ למשך שבועיים, בעלות נמוכה ואטרקטיבית, בבית הספר למשפטים קרדוזו בניו-יורק, שם יינתנו הרצאות על ידי מרצים נבחרים. בנוסף, ייפגשו המשתתפים עם עורכי דין ואנשי עסקים בכירים העוסקים בניהול מו"מ עסקי, ילמדו מניסיונם ויוכלו ליצור איתם קשרים מקצועיים.